

食品事業者の皆さまへ

売れる商品づくりから販路拡大まで 稼ぐ力の武装パッケージ

～ 売れる商品づくりから、商談・展示会・成約まで一貫支援 ～

鹿兒島興業信用組合と鹿兒島県よろず支援拠点が共同で、

食品事業者の「売りたい!」を全力でサポートします。

商品力向上から販路開拓、展示会出展、成約後のフォローまで、専門家とともに伴走支援します。



伴走支援の3つのステップ

STEP 1

売れる準備をサポート
事前診断・商品力向上支援
(5～6月)

- 商品・原価・ターゲットの見直し
- パッケージ・デザイン改善
- 商談資料 (FCPシート等) 作成支援
- 専門家による個別アドバイス



STEP 2

バイヤーマッチング商談会
【2日間】

2026年

7月14日(火)・15日(水)

- 会場：鹿兒島興業信用組合 別館
(鹿兒島市東千石町17番11号)
- 15社限定・事前申込制
- ギフト問屋 久保商事株式会社等
- バイヤーとの個別商談



STEP 3

全国への販路拡大へ
フードエキスポ九州
出展支援【選抜5社】
(2日間)

2026年

10月6日(火)・7日(水)

- 九州最大級の食品展示会に出展!
- 商談会参加 15社のうち
選抜5社が出展予定



商談会で終わらない! 売れる・続く・広がるまで、伴走します!

伴走支援は 鹿兒島県よろず支援拠点 が行います!



商品力アップ



原価・価格設計



パッケージ改善



商談資料作成
(FCPシート等)



展示会支援



商談後フォロー・販路拡大

専門家が寄り添い、成果につながるまで伴走します!

当組合の強み



地域密着の
信頼と実績



専門家・外部
機関との連携



金融支援・補助金で
貴社の挑戦を後押し



商談後の
成約まで伴走

ご相談・お問い合わせは

こうしん
鹿兒島興業信用組合

☎ 099-224-3180

受付時間 / 平日 9:00～17:00



ホームページでも
詳しくご案内しています
<https://www.ka-kousin.co.jp/>



まずは「課題の見える化」から!

食品事業者向け 診断チェックシート (24項目)

あてはまる項目に
☑をつけてみましょう!



	できている	課題あり		できている	課題あり
1 主力商品が明確である	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	13 SNS・ホームページ等で情報発信している	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
2 商品の強み・差別化が説明できる	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	14 EC・ふるさと納税等に取り組んでいる	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
3 ターゲット顧客が明確できる	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	15 製造量を増やせる体制がある	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4 パッケージ・デザインに統一感がある	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	16 安定供給できる見込みがある	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5 商品写真や販促素材が整備されている	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	17 衛生管理(HACCP等)に対応している	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
6 商品別の原価・利益率を把握している	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	18 原材料高騰や人手不足等の課題がある	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
7 適正価格で販売できている	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	19 展示会・催事出展経験がある	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
8 販売先(卸・店舗・EC等)が安定している	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	20 試食・サンプル対応が可能である	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
9 新規販路開拓の意欲がある	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	21 商談後フォロー(見積・発送等)ができる	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
10 商談経験がある	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	22 資金繰りに大きな不安がない	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
11 商談資料(商品説明資料)がある	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	23 補助金・設備投資への意欲がある	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
12 FCPシートまたは商品規格書がある	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	24 フードエキスポ九州出展意欲がある	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

チェック結果の目安

A 即商談・展示会候補型

☑ が 18項目以上

- ▶ 7月商談会参加・10月出展に最適!
- ▶ 商談会参加・展示会出展に最適!

B ブラッシュアップ型

☑ が 12~17項目

- ▶ 改善サポートで商談・出展へ!
- ▶ デザイン・価格・資料改善を支援

C 経営改善優先型

☑ が 11項目以下

- ▶ まずは課題解決から伴走支援!
- ▶ 資金繰り・経営改善を優先支援

ご相談の流れ

1 ご相談・お申込み

お取引店の担当者へ
お気軽にご相談ください



2 ヒアリング・診断

担当者が現状をヒアリングし、
課題を整理します



3 個別支援プランのご提案

最適な支援メニューを
ご提案します



4 支援スタート

専門家とともに目標達成まで
伴走支援します



ご相談・お問い合わせは

こうしん
鹿児島興業信用組合

☎ 099-224-3180

受付時間/平日 9:00~17:00



ホームページでも
詳しくご案内しています
<https://www.ka-kousin.co.jp/>

2026



こうしん

ギフト問屋による

マッチング商談会

第7回

2DAYS

7/14 **火** 2026 10:00-16:50
▶ 1事業者40分(計8枠)

- ① 10:00-10:40
- ② 10:45-11:25
- ③ 11:30-12:10
- ④ 13:10-13:50
- ⑤ 13:55-14:35
- ⑥ 14:40-15:20
- ⑦ 15:25-16:05
- ⑧ 16:10-16:50

7/15 **水** 2026 10:00-16:05
▶ 1事業者40分(計7枠)

- ① 10:00-10:40
- ② 10:45-11:25
- ③ 11:30-12:10
- ④ 13:10-13:50
- ⑤ 13:55-14:35
- ⑥ 14:40-15:20
- ⑦ 15:25-16:05

場所 鹿児島興業信用組合 別館(鹿児島市東千石町17番11号)

対象 鹿児島県内の小規模事業者・中小企業の食品関係事業者

対象商材 食品ギフト商材(常温・冷蔵・冷凍)、産直対応、単品商材(生協等)

定員 15事業者【要事前申込】 **申込締切** 7/3(金)まで

要予約!

参加費
組合員:5,000円
非組合員:10,000円

バイヤー紹介

久保商事株式会社

本社:福岡市東区箱崎ふ頭5-6-23



1936年(昭和11年)の創業以来、生活になくてはならない食品原材料を提供してまいりました。当社はお客様(食品製造業・食品販売業等々)が必要な、またニーズにあった原材料を幅広くそろえ、ご提供・ご提案する食品原材料卸の総合商社です。

お問合せ

こうしん

営業部 担当:海田・八反田

鹿児島興業信用組合

TEL 099-224-3180

FAX 099-223-5679

〒892-0842 鹿児島市東千石町17番11号

お電話またはFAXにてお申し込みください

TEL / **099-224-3180**

FAX / **099-223-5679**

鹿児島興業信用組合 営業部

7/14(火)・7/15(水)こうしんバイヤーマッチング商談会申込書

フリガナ お名前	電話番号
(歳)	メールアドレス
〒 ご住所	
ご希望日時 ()7月14日(火) ()7月15日(水) ① 10:00~10:40() ② 10:45~11:25() ① 10:00~10:40() ② 10:45~11:25() ③ 11:30~12:10() ④ 13:10~13:50() ③ 11:30~12:10() ④ 13:10~13:50() ⑤ 13:55~14:35() ⑥ 14:40~15:20() ⑤ 13:55~14:35() ⑥ 14:40~15:20() ⑦ 15:25~16:05() ⑧ 16:10~16:50() ⑦ 15:25~16:05() ※1事業者40分	
フリガナ 会社名・屋号	代表者名/ 従業員数/ 名
対象商材 (具体的に)	資本金/ 千円 売上金/ 千円